

Kans voor eigen bedrijf door wegvallen prominente fruitteeltadviseurs

DOOR CLEMENT MOL

ACHTERGROND

Binnen de fruitteelt is het aantal adviesbureaus voor de professionele fruitteelt de laatste jaren door het wegvallen van enkele prominente fruitteeltvoorlichters gedaald. Voor fruitteeltdeskundige Wouter van Teeffelen aanleiding een eigen adviesbedrijf te beginnen.

"Een hele uitdaging, dat wel", erkent Van Teeffelen. "Maar het bloed kruipt nu eenmaal waar het niet gaan kan. Voor de fruitteelt heb ik altijd al een zwak gehad."

Van Teeffelen is opgegroeid op een gemengd bedrijf met veehouderij en vooral fruit. Daarvan moet hij erkennen dat de fruitteelt hem meer trok dan de veehouderij. Na een afgeronde studie op de Hogere Agrarische School in Den Bosch startte hij als bedrijfsdeskundige fruitteelt

bij de Dienst Landbouvoorlichting (DLV) in Barendrecht. In deze functie wisselde hij veel kennis uit met Zuid-Hollandse en Zeeuwse fruitteelers. Later werkte hij ook vanuit DLV veel meer voor telers in Midden-Nederland. In 1998 maakte hij de overstap naar het accountantsbureau AccoN. "Die stap heeft enerzijds te maken met mijn sterke belangstelling voor de economische kant van de fruitteeltbedrijven en anderzijds begon het binnen de DLV meer te rommelen", licht Van Teeffelen toe.

Om zijn bedrijfskundige kennis te verdiepen volgde Van Teeffelen een studie bedrijfskunde bij de Erasmus universiteit in Rotterdam. "De afstudeeropdracht bracht mij in contact met de biologische fruitteelt. Daar



'Voor fruitteelt heb ik altijd al een zwak gehad'

Wouter van Teeffelen
Foto AgD

ben ik na de adviesperiode bij AccoN uiteindelijk terechtgekomen."

Van Teeffelen werkte daarna als ketenmanager bij Agro Eco, een adviesbureau voor biologische landbouw. Hij werkte vooral voor de biologische fruitteelersvereniging Prisma. Prisma is een vakvereniging van biologische fruitteelers die zich niet alleen met de biologische fruitteelt bezig hield, maar ook met de afzet van deze producten. Begin jaren

negentig was door een omschakelingsgolf de productie sterk gestegen en meer behoefte aan een professionele kracht die afzetketens meer aandacht gaf. "Omdat de afzet toch een belangrijk onderdeel is van het totaal, ging ik aan het werk om als ketenmanager daar meer structuur en afstemming in aan te brengen."

Toch komt de biologische fruitteelt in Nederland maar schoorvoetend van de grond moet Van Teeffelen constateren. De afzet loopt in vergelijking met de gangbare appels vaak minder problematisch maar de ruimte voor een sterke groei van de biologische fruitteelt bleek er ook niet te zijn. Toch kwam het laatste jaar de laatste de klad in het financiële draagvlak voor mij als ketenmanager voor de biologische appelteelt. De 30 fruitteelers in Prisma, die Van Teeffelen begeleidde waren niet in staat hem

aan te houden. "Het projectgeld was op en dus moest ik uitkijken naar een andere baan", stelt Van Teeffelen nuchter. Het was wel duidelijk dat hij een grote voorkeur had voor het blijven werken voor fruitteeltsector. "Er is diep nagedacht over het starten van een eigen bedrijf. Want de fruitteeltsector zelf is niet zo groot en om daar een boterham in te verdienen, moet je wel beslagen ten ijs komen."

Door het uitvallen van prominente fruitteeltadviseurs als Ko Reinhoudt en Jan Houter zag Van Teeffelen toch kansen een eigen adviesbureau te beginnen. "Ik denk met de combinatie van teelt- en economische kennis en ervaring voldoende bagage te hebben om een levensvatbaar adviesbureau in de benen te zetten. Het gaat daarbij om de totale bedrijfsadvies van zowel biologische als gangbare telers en niet specifiek om de teelt."